



Die sudhoffgruppe ist eine erfolgreiche in dritter Generation inhabergeführte mittelständische Unternehmensgruppe.

Der Geschäftsbereich sudhoff technick ist kompetenter und erfolgreicher Zulieferer von Formteilen aus Gummi und Kunststoff für namhafte Kunden aus den unterschiedlichsten Branchen. Auf Basis unserer langjährigen Erfahrung entwickeln wir Lösungen in unterschiedlichen Fertigungsverfahren und realisieren anspruchsvolle technische Teile und Baugruppen aus Gummi und Kunststoff.

Ein modernes Arbeitsumfeld und wertschätzende Rahmenbedingungen sind Ausdruck dafür, dass für die sudhoffgruppe die Mitarbeiter der Schlüssel zum Erfolg sind. Flache Hierarchieebenen, eine offene Kommunikation, ein respektvoller Umgang und ein hohes Maß an Eigenverantwortung schaffen den Rahmen, um den Kunden ein anerkannter und zuverlässiger Partner zu sein.

Im Rahmen einer Nachfolgeregelung suchen wir für den Bereich Kunststoff:

## Teamleitung Einkauf/Verkauf (m/w/d)

### Ihre Aufgabe:

- Zusammen mit Ihrem Team sind Sie im Bereich Kunststofftechnik für die gesamtheitliche Betreuung (beinhaltet den Einkauf und Verkauf) und den Ausbau namhafter Großkunden der Agrarbranche verantwortlich
- Sie sind aktiv in der Kundenbetreuung und Projektabwicklung tätig
- Mit Ihrer Erfahrung im Einkauf und der Key-Account-Betreuung sind Sie fachliches Vorbild und unterstützende Führungskraft für Ihr Team von insgesamt 6 Mitarbeitern
- Sie führen Einkaufs- und Verkaufsverhandlungen
- Sie entwickeln die bestehende Lieferantenstruktur und die internen Einkaufs- und Verkaufsprozesse weiter
- Zu Ihrer Verantwortung gehört die Beschaffung (inter-/national) der benötigten Bauteile- und Baugruppen sowie der Werkzeuge und Rohstoffe
- Sie steuern die Lagerbestände und Warenverteilung an den Kunden
- In enger Abstimmung mit der Einkaufsleitung wirken Sie an den zukünftigen Einkaufsstrategien mit

### Ihr Profil:

- Erfolgreich abgeschlossenes kaufmännisches oder technisches Studium (z.B. Wirtschaftsingenieurwesen) oder mehrjährige Berufserfahrung im Bereich Ein- und Verkauf mit hohem technischem Verständnis
- Klares Führungsverständnis und hohes Verhandlungsgeschick
- Gestalter und Mitdenker mit Weitblick zur Weiterentwicklung der eigenen und interdisziplinären Prozesse
- Strategisch denkend mit Hands-on-Mentalität
- Deutsch- und Englisch fließend in Wort und Schrift
- Sicherer Umgang mit MS Office und gängige ERP-Systemen (bevorzugt Microsoft Dynamics oder SAP)
- Internationale Reisebereitschaft

### Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Bitte richten Sie Ihre Bewerbung unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Verfügbarkeit an die uns betreuende Personalberatung MAROLD (Alpenstraße 57, 89075 Ulm).

Frau Bärbel Castellani steht Ihnen auch für erste Informationen persönlich unter 0731-931 60 60 zur Verfügung und sichert Ihnen größte Vertraulichkeit zu.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung per E-Mail an [baerbel.castellani@marold.de](mailto:baerbel.castellani@marold.de).